

OFFRE D'EMPLOI (CDI)

Commercial(e) Junior(e)



L'entreprise

Spécialiste de la reforestation en France et dans le monde, Reforest'Action est une entreprise à vocation sociale à l'origine d'un modèle unique de plantation participative : le crowdplanting. En plantant des arbres en ligne, les particuliers, les entreprises et leurs collaborateurs et clients font grandir leur forêt digitale, que nous plantons sur le terrain grâce à nos partenaires techniques. Nos projets de reboisement restaurent des forêts dégradées en faveur du climat, de la biodiversité et du développement socio-économique des populations. En plein développement, Reforest'Action est un acteur environnemental plébiscité par une communauté de plus de 100 000 Reforest'Acteurs qui souhaitent agir concrètement pour la Planète et le climat. Reforest'Action séduit également un nombre croissant d'entreprises agissant dans le cadre de leur stratégie RSE ou démarche carbone. Depuis sa création en 2010, Reforest'Action a planté plus de 3 millions d'arbres, a agi avec plus de 1000 entreprises et sensibilisé plus de 2 millions de collaborateurs et clients.

Missions et responsabilités

Le ou la commercial(e) junior aura pour missions de gérer la relation avec les prospects et clients TPE et PME de Reforest'Action depuis la première prise de contact jusqu'à la signature du partenariat. Il ou elle fera partie d'une équipe chargée de développer les PME en France et à l'international. Il ou elle se verra notamment confier les responsabilités suivantes :

- Répondre aux demandes entrantes des TPE et PME (via téléphone et email)
- Gérer l'ensemble du processus commercial des partenariats entreprise
 - o Réponse à demande entrante
 - o Négociation
 - o Suivi, relance
 - o Signature de devis,
 - o Facturation
- Gérer le renouvellement des partenariats entreprises et assurer le suivi de ceux qui sont en cours
- Participer à la création et à la mise en place de la stratégie de développement TPE/PME en France et à l'international
- Participer à des événements clés de notre secteur d'activité

Profil recherché

- Bac +5 - Issu(e) d'une formation d'un cursus universitaire commerce ou d'une école de commerce
- Première expérience professionnelle ou 1 / 3 ans d'expérience
- Attrait pour l'univers Start-Up et le développement durable
- Très bonne expression écrite et orale
- Excellente aisance téléphonique
- Capacité à argumenter et rebondir en direct
- Capacité d'empathie, d'écoute active et à travailler en équipe
- Rigueur, organisation, motivation et dynamisme
- Sens de l'initiative et autonomie

Compétences

- Langues : français impeccable, très bonne maîtrise de l'anglais
- Logiciels : maîtrise du Pack Office
- La maîtrise d'un CRM est un plus

Modalités

- Type de contrat : CDI
- Prise de fonctions : septembre 2019
- Rémunération : à définir selon le profil
- Lieu de travail : 16, avenue des Châteaupieds, Rueil-Malmaison ; déplacements occasionnels en France

Contact

Vous avez le sens du relationnel et vous aimez être en contact avec les clients ? Vous aimez les challenges ? Vous êtes enthousiaste et motivé ? Rejoignez Reforest'Action et contribuez à changer le monde en plantant des millions d'arbres !

Vos CV et lettre de motivation sont à envoyer à Stéphanie Bonet :
stephanie.bonet@reforestaction.com - 01 84 78 04 80