



CREATION DE POSTE CDI – Commercial Terrain – La Compagnie du Riz

Dans le cadre de son développement commercial la Compagnie du riz recherche un commercial terrain magasins spécialisés biologiques secteur France - Grand-Sud. Création de poste. Contrat CDI.

Dans une petite structure dynamique composée de 8 personnes vous viendrez consolider l'équipe commerciale composée de 4 personnes. Vous aurez en charge un portefeuille Clients / Prospects que vous visiterez régulièrement avec pour objectif le développement du Chiffre d'affaire de votre zone.

Vous êtes un(e) véritable femme / homme de terrain. Vous avez le goût des chiffres, vous savez travailler en autonomie et vous faites preuve d'une bonne capacité d'organisation.

Fin négociateur, d'une bonne aisance relationnelle et diplomate, le contact client ne vous fait pas peur. Vous êtes à l'aise au téléphone.

Vous avez un intérêt ou une affinité pour les produits biologiques.

Une bonne maîtrise de l'outil informatique est demandée.

De formation supérieure orientée Vente / Commerce (Bac+2/3) ou équivalent, vous justifiez idéalement d'une première expérience dans un poste similaire dans le secteur agro-alimentaire. Débutant accepté.

Profil du poste/tâches principales :

Sous la responsabilité et la direction du chef des ventes, votre mission sera de développer le chiffre d'affaire de l'entreprise chez vos clients et prospects, dans le réseau des magasins spécialisés biologiques.

A ce titre, sur la moitié Sud de la France :

- Vous démarchez de nouveaux clients et assurez en autonomie le cycle complet de vente : prise de rendez-vous, visite, négociation, signature, suivi.
- Auprès de notre clientèle actuelle, vous assurez un vrai rôle de conseil, d'expertise et d'accompagnement. Vous bâtissez une relation de partenariat.
- Vous optimisez les moyens mis à votre disposition pour assurer le développement de la totalité de nos gammes existantes et de nos nouveautés.
- Vous vendez nos références négociées auprès des centrales nationales à vos clients.
- Vous assurez l'animation et les mises en avant de nos produits sur les tracts et temps forts.



Salon Nationaux :

- Vous prenez part à l'organisation de ces salons
- Vous êtes présents et promouvez la société et ses produits durant les salons professionnels.

Vous êtes basé dans le quart Sud-Est, idéalement sur Grenoble (38).

Prise de poste : Février / Mars 2019

Rémunération : 24.000 euros brut annuel + Primes

Forfaits repas, téléphone, ordinateur, voiture

PEE et PERCO dès la deuxième année

Merci d'envoyer votre Candidature (CV et Lettre de Motivation) à kelyanolek@autourduriz.com

Pour découvrir la marque, les filières, et les produits, rendez-vous sur <https://www.autourduriz.com/>