



Offre de stage DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL STARTUP

A partir de Mars 2018 - 6 mois

Tu souhaites développer ton expérience dans le domaine de la RSE ?
Tu souhaites rejoindre un projet qui a du sens, et accompagner une start-up en plein essor ?
Tu veux avoir de réelles responsabilités, exprimer ta créativité et gérer des missions de A à Z ?
Tu trouveras tout cela chez Koom !

KOOM, QU'EST-CE QUE C'EST ?

[Koom](#) est une plateforme de **crowd-acting** qui fait agir ensemble **citoyens et entreprises** via des **défis** liés au développement durable et au climat.

Nous avons créé Koom pour montrer à chacun qu'il peut agir concrètement, qu'il n'est pas seul à agir, et que son action individuelle a un réel **impact collectif**... et que les entreprises sont également une partie de la solution !

Grâce à Koom, chacun peut voir l'impact concret de ses actions et contribuer aux changements collectifs !

Le concept :

SI X personnes s'engagent à faire telle action,

ALORS telle entreprise s'engage à...

Exemple de défis en interne : « si 200 **salariés** adoptent l'éco-conduite, alors l'entreprise finance le permis de conduire de 5 personnes en précarité dans le quartier ».

Valeur ajoutée pour l'entreprise :

- 1/ impliquer les salariés dans la politique RSE
- 2/ valoriser la marque employeur
- 3/ renforcer l'engagement de l'entreprise

Koom est :

- lauréat de *La France s'engage*, initiative lancée par le Président de la République pour soutenir des projets à impact social,
- finaliste des Grands Prix de l'Innovation de la Ville de Paris en 2016
- accompagnée par Antropia ESSEC

TES FUTURES MISSIONS

Prospection auprès des entreprises

- Cibler des entreprises pour la vente des services B to B : défis pour mobiliser les salariés d'entreprises (mobilité, éco-conduite, opération événementielle de collecte...)
- Développer le réseau de prescripteurs (consultants DD/RSE...)
- Organiser et participer aux rendez-vous clients
- Élaborer des propositions commerciales
- Participer à des événements professionnels (salons)

Communication B to B

- Participer à l'élaboration de newsletter à destination des entreprises
- Organiser des événements professionnels pour les entreprises (petit-déjeuner)

Objectif : Développer le portefeuille clients (entreprises) de Koom !

Nos services : <http://koom.org/kezakoom/services-entreprises-developpement-durable-rse>

ES-TU FAIT(E) POUR KOOM ?

- Tu es autonome, organisé(e), créatif(ve) et force de propositions
- Tu as un vif intérêt pour ces sujets
- Tu aimes le digital, les projets qui bougent et l'innovation sociale
- Tu as le sens du contact, un bon relationnel, et tu as la niaque !
- BAC+3 ou plus, premières expériences appréciées

TA REPONSE EST « OUI JE SUIS FAIT(E) POUR KOOM ! » ?

Alors envoie-nous ta candidature + CV + dates de disponibilités à talents@koom.org

Objet du mail : « Je veux koomercialiser ! »

Lieu : Nanterre Préfecture (RER A, à une station de La Défense)

Indemnités : montant légal + 50% pass transport + tickets resto

CE QUE KOOM PEUT T'APPORTER

Travailler chez Koom t'apportera une expérience dans le domaine de l'entrepreneuriat social et de la RSE, des responsabilités, le développement de ton réseau, la rencontre d'une diversité d'acteurs allant des grandes entreprises aux start-up dans le secteur du développement durable.

Grâce à une petite équipe, tu pourras élargir tes compétences et seras amené(e) à travailler sur des sujets diversifiés.

Et surtout, Koom te permettra de voir rapidement les résultats de ton travail !

ILS NOUS ACCOMPAGNENT ET PARLENT DE NOUS

